



Stappenplan

Indien u plannen heeft voor het herinrichten van uw woning of het kopen van een nieuw huis, is de aanschaf van een nieuwe keuken vaak een belangrijke factor in de totale kosten. Ga nooit over één nacht ijs, maar kijk en vergelijk! En juist dat laatste is door het grote aanbod zo moeilijk! Om een indruk te krijgen van wat er allemaal mogelijk is, is het verstandig om eens binnen te stappen bij verschillende keukenzaken. Neem hierbij de moeite om eerst eens alleen rond te lopen. U kunt dan voor uzelf in grote lijnen bepalen wat voor u het belangrijkste is in een keuken en wat u mooi vindt.

Vraag om algemene informatie of een folder bij de bedrijven die u interesseren. Ga na het doorlezen van de informatie terug naar dié zaak waar u een goed gevoel over heeft of waar u het meest heeft gezien wat u aansprak. Laat u daar vrijblijvend informeren over de mogelijkheden en de prijzen. Ook kunt u hier voor uzelf een idee laten schetsen over wat qua indeling mogelijk is in uw keuken en de prijskaart die daarbij hoort.

En teken nooit "zo maar" een offerte voor akkoord zodat u zogenaamd in aanmerking komt voor een zogenaamde korting! Op dat moment heeft u definitief een keuken gekocht! Plaats alleen een handtekening indien u zich er 100% van heeft overtuigd dat de gemaakte tekeningen en bijbehorende gedetailleerde omschrijvingen van de aangeboden keuken kloppen.

Probeer niet op zoek te gaan naar de situatie waarin de keuken die u zoekt exact in de showroom staat of naar de keuken die u direct kunt plaatsen. Dat is namelijk bijna nooit het geval. Een keukenshroom is een doorsnede van de te leveren producten door het desbetreffende bedrijf. U moet in eerste instantie alleen kijken of u een bepaald front mooi vindt. Werkbladen, grepen en inbouwapparatuur gaat u er pas daarna bij uitzoeken. Het kan namelijk zo zijn dat u van de ene showroomkeuken het blad mooi vindt en van een andere showroomkeuken alleen de greep of knop. U gaat als het ware uw eigen keuken samenstellen.

De door u gewenste apparatuur en spoelbak vormen de basis van iedere keuken. Vanuit deze basis gaat een verkoper de keuken inrichten. Met behulp van een aantal 'standaardmaten' kasten maakt u samen met hem vervolgens de indeling die u prettig vindt. Dit kan in principe met elk model keukenfront, daar deze bijna altijd in elke kastmaat te verkrijgen zijn. Laat u bij de aanschaf van een keuken niet verleiden door 'slimme' verkopers met zogenaamde acties als 'gratis montage' of 'gratis apparatuur'. Dit zijn alleen maar trucjes om u tot kopen te dwingen. U moet er namelijk

toch echt zelf voor betalen, maar dat wordt niet verteld. Vaak werken desbetreffende bedrijven met hoge 'bruto' prijslijsten voor hun keukenkasten, zodat ze veel 'korting' kunnen geven. Deze 'korting' is echter in de prijscalculatie van de prijslijst ingebouwd. Helaas gebeurt dit nog steeds.

Bloksma Keukens geeft u, zonder dat u daarvoor hoeft te onderhandelen, alle maximale kortingen die wij kunnen geven op de adviesprijzlijsten van de verschillende leveranciers. Dit zorgt ervoor dat u direct weet waar u aan toe bent zonder 'gehocus-pocus' met prijzen.

Wilt u thuis alles nog eens rustig op een rijtje zetten. Doe dat dan!

Uiteraard mag u bij Bloksma Keukens de offerte en tekeningen (3-dimensionaal en in kleur) geheel vrijblijvend meenemen, zodat u alles nog eens kunt bekijken. Vergeet nooit: U koopt een keuken voor langere tijd.

Hierna volgt een 'stappenplan' dat u wellicht als leidraad kunt gebruiken bij het aanschaffen van uw keuken ;
1. Zet thuis rustig uw ideeën uiteen. Bepaal de grootte van de keuken en de plaats van eventuele ramen, opengaande deuren, c.v. radiatoren en/of leidingen. Wilt u functioneel, luxe of toch eenvoudig? En wat mag het kosten? Houdt u ook rekening met de aansluitkosten t.a.v. elektra voor een vaatwasser, oven (combi magnetron) of elektrische kookplaat (gemiddeld kan dit oplopen van wel € 1.000,-- tot € 2.000,-- voor de noodzakelijke uitbreidingen in uw meterkast !!).



2. Zet alles eens op een rij: Hoe groot is uw gezin en blijft dat zo ?

Hoe leeft u: regelmatig of juist niet (dit t.o.v. bijvoorbeeld wel of niet een magnetron, vriesruimte etc.)? Is koken uw hobby of wilt u juist alles lekker makkelijk? Al dit soort vragen moet u goed overwegen voordat u een offerte aanvraagt.

3. Nu wordt het tijd om eens op zoek te gaan naar een keukenshowroom.

Zorg dat u tijdens uw bezoek een schets en / of bouwtekening bij u heeft, waar de belangrijkste dingen die met uw keuken te maken hebben op staan. Samen met een verkoopadviseur gaat u nu uw keuken indelen aan de hand van uw wensen en de adviezen van de verkoopadviseur. Laat hem een ontwerp maken en een prijsvoorstel doen. Dit is natuurlijk een indicatie, maar nadat u een definitievere keuze gemaakt heeft kan hij een exacte offerte maken van hetgeen u wenst.

4. Ga niet overhaast te werk. Een keuken is geen brood bij de bakker wat je elke dag koopt. Er kunnen flinke prijsverschillen zijn. Dit kan met verschillende dingen te maken hebben zoals bijvoorbeeld de kwaliteit keuken en/of bedrijf, het merk of type inbouwapparatuur. Hierdoor ontstaan vaak de grootste, verklaarbare prijsverschillen. Zet daarom thuis rustig nog eens een aantal dingen op een rij, voordat u definitief ergens voor kiest (kleur / materiaalkeuze / indeling keuken / apparatuur / keukensbedrijf / prijs / etc.). Kies ook voor een betrouwbare leverancier. Eén die bijvoorbeeld is aangesloten bij het C.B.W., welke extra garanties biedt voor u als koper! Uiteindelijk draait het allemaal om vertrouwen en een keukenzaak die aangesloten is bij het C.B.W. biedt u dat.

5. Controleer, voordat u definitief beslist, of alle te leveren onderdelen en materialen op de offerte / koopovereenkomst vermeld staan. Zijn alle montagekosten begroot en wat wordt er verstaan onder keukenmontage door het desbetreffende bedrijf waar u uw keuken wilt kopen?

Krijgt u een monteur die alleen de meubelen stelt en de apparaten inbouwt maar vervolgens niets aansluit of wordt ook alles aangesloten.....?? (hier kan een prijsverschil van € 200 tot € 600 ontstaan en zeker als u dit later door een bedrijf wilt laten uitvoeren zijn de kosten nog hoger!!) Is er rekening gehouden met het gebruik van kleinmateriaal (kit, lijm, schroeven, vaatwaskraan, p.v.c. en/of kopermateriaal)? Eis een duidelijke offerte aangaande uw keukenmontage, dit om later discussies en vooral financiële teleurstellingen te voorkomen.

(denk o.a. aan: voldoende elektra voorzieningen / meterkast, eventuele stukadoorskosten, gasleiding, waterleiding en afvoer aan of verleggen, achterwand afwerking als tegels of andere materialen + het aanbrengen daarvan, gat door de gevel voor afvoer afzuigkap (kan deze überhaupt worden aangelegd?) etc.)

6. Maak goede afspraken over het tijdstip van leveren en monteren. Wie doet er wat met betrekking tot slopen, het aan-/verleggen van leidingen, tegelwerk etc.? Laat ook de keukens maten controleren. U bent in principe 'leek' en u kunt niet verantwoordelijk gehouden worden voor eventuele maatfouten. Vraag om een technische tekening voor de installateur van het gas, water en elektra, zodat ook deze zich goed kan voorbereiden.

Wij hopen u hiermee een 'handleiding' te hebben gegeven om goed voorbereid op zoek te gaan naar uw keuken. Nogmaals, laat u niet overrompelen door een 'extra' korting, maar neem de tijd om een goede keuze te maken. Dit is de enige manier om meerdere jaren plezier van uw keuken te hebben.

Dat plezier duurt namelijk veel langer dan het goede gevoel van het 'misschien' door u behaalde voordeel in prijs. Die bent u meestal sneller vergeten.